



¿Qué es?

XERTUX es un sistema que integra las principales operaciones de la gestión de su fuerza de ventas. Accediendo desde navegador web sus vendedores podrán tomar pedidos y verificar su estado, consultar la cuenta corriente de sus clientes, registrar cobranzas, seguir la hoja de ruta, consultar las ventas, acceder información sobre condiciones especiales, ofertas y atípicos, etc...

Con **XERTUX** su fuerza de ventas podrá consultar información sobre nuevos productos, ofertas y promociones, así como también le permitirá al vendedor interactuar con el departamento de ventas a través de la bandeja de mensajes.

Beneficios

- ✓ Acelerar el tiempo de respuesta de pedidos.
- ✓ Disminución del proceso administrativo desde el vendedor hasta el cliente final.
- ✓ Reducción del ciclo de facturación, generando reducción de los costos laborales.
- ✓ Eliminación de personal en aquellos puntos donde el tratamiento de la información se ha automatizado (Data-Entry).
- ✓ Disminución de errores en la lectura, digitación y transmisión de datos.
- ✓ Controles en tiempo real que permitirán la supervisión de la ejecución de las hojas de rutas.
- ✓ Control preciso y en tiempo real de la actividad comercial.
- ✓ Mejora en la tasa de cumplimiento de pedidos.

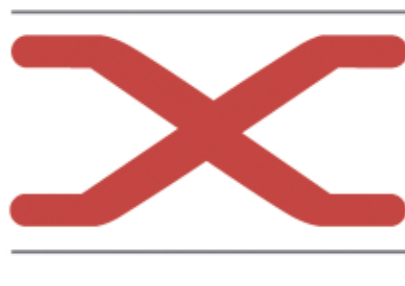


Características

- + Escalable según la dimensión de la compañía
- + Accesible desde cualquier dispositivo; Tablet, Smartphone, Portátil, Notebook y Pc.
- + Compatibles con distintas plataformas Apple, Android y Windows.
- + Interfaz gráfica amigable de rápido aprendizaje
- + Integración con el sistema de gestión y CRM actuales de la compañía.
- + Diferentes niveles de seguridad por perfiles de usuarios.
- + Altamente configurable.
- + Sincronización Online.
- + Maestros siempre actualizados.
- + Asignación de datos por representante.
- + Creación y Aplicación de promociones y/o precios especiales para un producto o conjunto de productos.
- + Encuestas online.

Principales Módulos

- + Toma y gestión de pedidos. (Estado en línea de cada pedido realizado)
- + Gestión de giras y actividades de los vendedores / Corredores.
- + Mantenimiento de Clientes.
- + Bandeja de mensajes con la compañía.
- + Consulta de pedidos realizados.
- + Aplicación y gestión de Reglas de bonificación.
- + Aplicación y Gestión de Campañas comerciales.
- + Control de cuenta corriente.
- + Reglas de validación para autorización automática de pedidos.
- + Gestión de cobranzas.
- + Seguimiento de vendedores por supervisor.
- + Gestión de metas y objetivos.
- + Estadísticas de ventas.



www.xertux.com